



durlum ist ein international tätiges Familienunternehmen, das sich auf die Entwicklung und Herstellung innovativer Metaldecken-, Licht- und Tageslichtsysteme für architektonische Anwendungen spezialisiert hat. Von unseren Standorten in Europa und Asien aus vertreiben wir unsere Produkte in der ganzen Welt. Unser Ziel ist es, mit unseren Partnern individuelle und massgeschneiderte Lösungen zu finden, welche Funktion und Design in optimaler Weise vereinen. Lösungen, in denen man sich wohlfühlt.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir für unser Vertriebsbüro in Geroldswil/Schweiz in Vollzeit einen
Mitarbeiter im Verkaufsdienst (m, w, d)

Ihre Aufgabengebiete:

- Technische und administrative Unterstützung der Aussendienstmitarbeiter im Vertriebsbüro
- Akquisitionsunterstützung, Kalkulation und Erstellen von Offerten
- Erfassung und Abwicklung von Aufträgen
- Aktiver Kundenkontakt für eine optimale Kundenbetreuung
- Enge gruppen- und länderübergreifende Zusammenarbeit mit den Produktionsstandorten
- Handmutterorganisation
- Allgemeine Büroadministration und Terminkoordination

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kfm. Ausbildung / technische Ausbildung mit kfm. Flair
- Mindestens 2-3 Jahre Vertriebserfahrung
- Kommunikationsstark
- Gutes technisches Verständnis
- Präzise, strukturierte Arbeitsweise
- Gute Französischkenntnisse, Englisch von Vorteil
- Sehr gute MS Office-Kenntnisse, Erfahrung im Umgang mit ERP Systemen von Vorteil
- Sicheres Auftreten, Belastbarkeit und Zuverlässigkeit

Wir bieten:

- Vielseitiges Aufgabengebiet mit hoher Selbständigkeit und Eigenverantwortung
- Nachhaltige Dauerstelle bei einem professionellen Marktleader
- Wertschätzende Betriebskultur, flache Hierarchie, kurze Entscheidungswege
- Gute Anstellungsbedingungen

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen, vorzugsweise per E-Mail, an laura.schmid@georghaag.com.